



Werde Teil des Geizhals Teams als Junior Account ManagerIn (m/w/x)

Geizhals zählt zu den größten Produkt- und Preisvergleichsplattformen im deutschsprachigen Raum und unterstützt KundInnen seit 1996 bei der Produktauswahl. Zusätzlich zur Kernkompetenz Preisvergleich, bieten wir einen umfassenden Überblick über die Qualität des Angebots unserer Händler. Geizhals sieht sich hierbei als neutraler Vermittler zwischen Händlern und UserInnen. Unsere UserInnen sind durch die Möglichkeit der direkten Meinungsäußerung in diesen Bewertungsprozess aktiv eingebunden, die Kaufentscheidung wird des Weiteren mittels externer Testberichte und Produktbewertungen anderer User erleichtert.

Aufgrund dieses breiten Ansatzes schafft Geizhals optimale Transparenz und Marktübersicht für seine KundInnen. Die umfangreichen Serviceleistungen haben uns zu einer der meist besuchten Produkt- und Preisvergleichsplattformen im deutschsprachigen Raum gemacht.

Unseren Erfolg führen wir auf eine kompromisslose Umsetzung unserer Unternehmensphilosophie zurück: Transparenz, objektive und UserInnen-orientierte Information, sowie Qualität unseres Contents.

Die Position

- Du bist für die Gewinnung von B2B-PartnerInnen (z.B.: Partnerseiten, Publisher, Influencer) einschließlich der Qualifizierung der potentiellen PartnerInnen, die Vorstellung der Geizhals-Produkte und den Vertragsabschluss verantwortlich
- Du recherchierst selbständig nach neuen B2B-PartnerInnen und kannst diese problemlos mit Deiner klaren Kommunikation und Deinen souveränen Verhandlungskünsten von uns überzeugen.
- Du führst regelmäßige Traffic- und Performanceanalysen durch, die eine Grundlage für Dich sind, bestehende B2B-Kontakte, im Rahmen Deiner Zuständigkeit als Junior Account ManagerIn (m/w) zu pflegen
- Du entwickelst ein breites Wissen über unser Portfolio und kannst es zielgerichtet an Partnerwünsche anpassen

Dein Profil

- Vertrieb ist Deine Leidenschaft, Du kennst unsere Branche gut, und weißt was für einen Online-Shop wichtig ist
- Affiliate-Marketing sowie die Abkürzungen wie z.B.: SEM, CPC, CPO, CTR, CR, AOV sind Dir keine Fremdbegriffe
- Du kannst Kundenprobleme verstehen und Lösungsansätze klar kommunizieren
- Hohe Zahlenaffinität und strukturierte und genaue Arbeitsweise runden Dein Profil ab

Was wir bieten

- Freundschaftliche Atmosphäre in einem lockeren Team
- 2 Homeoffice-Tage wöchentlich
- Ein modernes zentrales Büro mit sehr guter öffentlicher Anbindung
- Gelebte Work-Life-Balance: Fahrradraum, Wuzzler, etc.
- Dreigängiges Mittagsmenü wird vom Unternehmen kostenlos zur Verfügung gestellt
- Stabilität eines etablierten Online-Unternehmens
- Unbefristete Festanstellung

Bei Interesse bewerbe Dich unter jobs-sales@geizhals.at, mit dem Betreff „Junior Account ManagerIn (m/w/x)“.

Das KV-Mindestgrundgehalt für diese Position beträgt € 2.854,- brutto monatlich (IT-Kollektivvertrag 2023, ST1 Einstiegsstufe, Vollzeit = 38,5h). In Abhängigkeit von Qualifikationsprofil und Erfahrung ist eine Überzahlung möglich.



Preisvergleich Internet Services AG
Rothschildplatz 3
A-1020 Wien
Handelsgericht Wien · FN 197241k